

## Grupa ENEL-MED podsumowała I kwartał 2020 rok

**Obroty Grupy ENEL-MED wzrosły w I kwartale 2020 roku o 6,2% w stosunku do I kwartału 2019 roku i wyniosły blisko 108 mln złotych. Motorem napędowym tego wzrostu były usługi FFS (fee-for-service). W związku z ogłoszonym stanem epidemii Spółka podjęła szereg działań optymalizacyjnych w celu minimalizacji wpływu epidemii na wynik.**

W I kwartale 2020 r. Spółka koncentrowała swoje wysiłki na zwiększeniu sprzedaży usług Fee For Service (FFS, czyli płatnych przez pacjentów) z obszaru stomatologii, przychodni, rehabilitacji, diagnostyki oraz szpitala.

Analizując poziom przychodu na pacjenta w abonamentach medycznych, jak również koszty wytworzenia usługi medycznej na przestrzeni ostatnich lat, Spółka konsekwentnie realizowała procesy negocjacji stawek abonamentowych celem poprawy marżowości, przy jednoczesnym skrócenia czasu oczekiwania na skorzystanie z usługi medycznej.

W lutym Spółka uruchomiła kolejną, czterdziestą czwartą placówkę na terenie kraju. W nowo uruchomionym Oddziale w Galerii Malta w Poznaniu do dyspozycji pacjentów przygotowano osiem gabinetów lekarskich, gabinet zabiegowy i punkt pobrań. W placówce pacjenci mogą wykonać badania diagnostyczne - EKG, USG oraz badania okresowe i wstępne z zakresu medycyny pracy. W oddziale Spółka uruchomiła również trzygabinetową klinikę Enel-Med Stomatologia, w której oprócz stomatologii zachowawczej dla dzieci i dorosłych, dostępna jest także ortodoncja, implantologia, protetyka i chirurgia. Placówka jest trzecim oddziałem w Wielkopolsce.

Na początku marca 2020 r. w Polsce został ogłoszony stan zagrożenia epidemicznego koronawirusem SARS-CoV-2.

W marcu Spółka powołała zespół kryzysowy, w którego skład weszli przedstawiciele różnych komórek organizacyjnych Spółki i jej grupy kapitałowej, celem stałego monitorowania sytuacji oraz bieżącego reagowania na wszelkie jej zmiany w celu zminimalizowania negatywnych skutków epidemii, mających wpływ na działalność Spółki i jej grupy kapitałowej.

W trosce o zdrowie pacjentów, zgodnie z zaleceniami Głównego Inspektora Sanitarnego (GIS) wydanymi w związku z epidemią koronawirusa, w Spółce zostały wprowadzone specjalne procedury związane z ochroną epidemiologiczną.

W celu zapewnienia ciągłości leczenia przy równoczesnym zachowaniu bezpieczeństwa epidemiologicznego lekarze dotychczas przyjmujący w oddziałach enel-med rozpoczęli świadczenie usług w trybie TELEPORADY.

Oprócz teleporad realizowanych przez lekarzy pracujących w oddziałach, każdego dnia Spółka zwiększała ilość e-wizyt (e-konsultacji w formie czatu, video lub telefonicznie).

Wytyczne GIS, zgodnie z którymi należało minimalizować liczbę osób przebywających w placówkach medycznych, czasowo wstrzymywały część świadczeń z obszaru przychodni,

stomatologii, rehabilitacji, szpitala, diagnostyki, co bezpośrednio przyczyniło się do spadku planowanych przychodów w tych obszarach.

**Wyniki I kwartału 2020 r. w stosunku do I kwartału 2019 r. mimo epidemii wykazują dodatnią dynamikę sprzedaży na poziomie 6,2 %.**

Niewątpliwie fakt, że Spółka pozyskuje ponad 67% wpływów z abonamentów medycznych, uodpornił ją w pierwszej fazie pandemii na wahania popytowe w porównaniu do innych firm z branży medycznej lub z innych branż.

**Wynik finansowy pokazany w ujęciu bez wpływu MSSF 16 jest w I kwartale 2020 r. lepszy niż wyniki z I kwartału 2019 r.**

**I kwartał 2020 (nie uwzględniając wpływu MSSF 16), spółka zakończyłaby na poziomie straty netto – 1 308 tys. zł w stosunku do I kwartału 2019 zakończonego na poziomie straty netto – 2 139.**

**W przypadku Spółki, której istotna część przychodu pochodzi z abonamentów medycznych (zryczałtowane abonamenty od firm) I i IV kwartał każdego roku charakteryzują się gorszymi wynikami niż reszta roku. Sytuacja ta spowodowana jest okresami wzmożonych zachorowań.**

Strata netto zgodnie z MSSF 16 za I kwartał za 2020 na poziomie -10 035 tys. zł. W ujęciu MSSF 16 bardzo duży wpływ na wynik Spółki i jej grupy kapitałowej miał znaczny wzrost kursu EUR jaki wystąpił pod koniec marca 2020 r. Zmiana kursu spowodowała konieczność naliczenia ujemnych różnic kursowych od zobowiązań długoterminowych wynikających z zawartych przez Spółkę umów najmu powierzchni pod placówki medyczne. Wynikiem tego był duży wzrost kosztów finansowych i zwiększenie straty przed opodatkowaniem. Warto podkreślić że są to niezrealizowane różnice kursowe dotyczące przyszłych okresów. Zmienność kursów EUR nie wpływa na bieżące koszty działalności Spółki w takim zakresie jak prezentowane jest to w wynikach zgodnie z MSSF 16. Powoduje natomiast dużą zmienność wyników poszczególnych kwartałów. W zawiązku z tym **w celach analizy wyniku operacyjnego powinno się korzystać z prezentacji danych w ramach sprawozdania w ujęciu „bez wpływu MSSF 16”**. Dane te powinny również być brane pod uwagę, przy porównaniu wyników z poprzednich okresów przed wprowadzeniem w Spółce standardu MSSF 16, w celu uniknięcia błędnej interpretacji wyników Spółki.

W maju 2020 r. w związku z sukcesywnym odmrażaniem gospodarki oraz wdrożeniem przez Spółkę procedur epidemiologicznych gwarantujących bezpieczeństwo pacjentów i personelu Spółka rozpoczęła proces powrotu do świadczenia większości stacjonarnych usług w przychodniach z zakresu konsultacji, badań, szczepień, stomatologii, rehabilitacji, medycyny pracy, medycyny sportowej i medycyny estetycznej.

Niezależnie od zawirowań na rynku wynikających ze stanu pandemii i spodziewanego spadku przychodów w II kwartale w stosunku do I kwartału 2020 r. wynikających głównie z ograniczenia liczby klientów indywidualnych, za pozytyw należy uznać, że również wszystkie koszty zmienne w tej sytuacji będą proporcjonalnie zmniejszane, co nie powinno mieć istotnego wpływu na wyniki Spółki oraz jej grupy kapitałowej.